tecnalia colombia

DOCUMENTO DE AVANCE AL SEGUIMIENTO Y VERIFICACIÓN A LA IMPLEMENTACIÓN DE LOS PIP

LUXSUS SAS
NIT: 901557973-0

PROGRAMA ACTIVA TU NEGOCIO CON CUPÓN
CONTRATO No. 902-2025

Bogotá, D.C., 17 de julio de 2026

INTRODUCCIÓN

En el marco del programa **Activa tu negocio con cupón** y del Contrato No. 902-2025, la Unión Temporal Tecnalia Proyectamos acompaña la formulación, validación y seguimiento de los Planes de Inversión de Productividad (PIP) de las empresas beneficiarias.

El presente documento consolida la información disponible para el seguimiento del PIP de LUXSUS SAS, tomando como base el plan aprobado, el acta de asistencia técnica y el resultado de evaluación de la cotización seleccionada.

INFORME TÉCNICO

Plan de inversión de la empresa y cotización

- **NIT de la empresa beneficiaria: 901557973-0**
- **Código único: 902_672**
- **Demanda: 902_D369**
- **No. de cotización seleccionada: 735**
- **Proceso intervenido: Comercialización - Ventas**
- **Rubro financiable: Desarrollo de estrategias de comercialización y marketing.**
- **Sector: Construcción**
- **Localidad: Usaquen**

Componente	Contenido aprobado / seleccionado
Objetivo específico	Esta propuesta ha sido diseñada para transformar tu visión comercial en un ecosistema de ventas funcional y optimizado. No nos limitamos a "crear una web"; entregamos una hoja de ruta estratégica basada en datos para que tu entrada al mercado sea sólida, competitiva y, sobre todo, escalable desde el primer día.
Entregable	Semana 1: Cimentación Estratégica Ejecución de las 2 horas de asesoría senior. Análisis de competidores y definición de la propuesta única de valor. Entrega del Roadmap con acciones claras a ejecutar. Semana 2: Construcción del Ecosistema Diseño y configuración de las 7 páginas fundamentales (Inicio, Contacto, Nosotros, Políticas, etc.). Personalización del tema Shopify alineado a la identidad de marca. Semana 3: Optimización de Inventario Carga y optimización de hasta 10 productos (títulos, descripciones y precios). Configuración de pasarelas de pago y métodos de envío. Semana 4: Traspaso y Visibilidad Vinculación con Google Search Console para indexación inmediata. Grabación y entrega del video tutorial de gestión. Cierre del proyecto y entrega de accesos.
Distribución del presupuesto	**PENDIENTE**
Plazo de implementación	de 2 a 4 semanas
Valores de referencias	**Valor previsto en el PIP: PENDIENTE.** **Valor de la cotización seleccionada: $7.700.000 COP.**

SELECCIÓN DEL PROVEEDOR

La demanda 902_D369 fue registrada como Cerrada el 5 de marzo de 2026. La cotización No. 735 obtuvo el estado Seleccionada, con un puntaje total de 86 sobre 100, conforme a los criterios de evaluación disponibles.

Dato	Información
Proveedor seleccionado	Recovery experiences SAS
NIT	901902166-3
Código de proveedor	PRV_37
Responsable de la cotización	Jairo Mayorga
Correo electrónico	jairomayorga@recoveryexperiences.com
Valor cotizado	$7.700.000 COP

Resultado de la evaluación

Criterio	Puntaje máximo	Puntaje obtenido
1. Precio	60	60
2.1 Años de experiencia	10	10
2.2 Empresas apoyadas	10	4
3. Valores agregados	10	10
4. Capacidad de implementación simultánea	10	2
TOTAL	**100**	**86**

ESTADO DOCUMENTADO DEL PROCESO

- Asistencia técnica y aprobación del PIP: PENDIENTE.
- Selección de la cotización: 5 de marzo de 2026.
- Avance evidenciado: formulación, aprobación del alcance, selección del proveedor, facturación y pago al proveedor, entrega a satisfacción reportada por la empresa beneficiaria.

IMPLEMENTACIÓN DEL PLAN DE INVERSIÓN

Según la cotización seleccionada, la ejecución se desarrollará durante un periodo estimado de de 2 a 4 semanas. El alcance de implementación corresponde a: Esta propuesta ha sido diseñada para transformar tu visión comercial en un ecosistema de ventas funcional y optimizado. No nos limitamos a "crear una web"; entregamos una hoja de ruta estratégica basada en datos para que tu entrada al mercado sea sólida, competitiva y, sobre todo, escalable desde el primer día..

Actividades realizadas

1. **Inteligencia de Mercado: Realizaremos un análisis profundo de tus competidores directos para identificar brechas de oportunidad y ventajas competitivas. Consultoría Estratégica (2 Horas): Sesiones de mentoría uno-a-uno para definir el Roadmap de Crecimiento,….**

SEGUIMIENTO Y VERIFICACIÓN

El seguimiento deberá comprobar la entrega o implementación del bien o servicio, su correspondencia con el alcance contratado y los entregables aprobados para la demanda 902_D369. La verificación debe realizarse con soportes trazables y validación de la empresa beneficiaria.

Elemento de verificación	Evidencia mínima esperada
Alcance y entregables	Cotización, ficha técnica o documento aprobado que defina el bien o servicio.
Implementación o entrega	Actas, fotografías, accesos, licencias, seriales o evidencias técnicas aplicables.
Resultado y funcionamiento	Informe de resultados, pruebas de operación o validación funcional.
Soporte administrativo	Factura, comprobante de pago y documentos de formalización.
Recibo a satisfacción	Formato o acta suscrita por LUXSUS SAS que confirme la recepción del bien o servicio.

CONCLUSIÓN DE SEGUIMIENTO

Con la documentación aportada, el PIP se encuentra en la etapa en que el beneficiario ha recibido a satisfacción el bien o servicio entregado. La ejecución material y el cierre deberán verificarse posteriormente con los soportes indicados en la visita que se realizará o se realizó a la empresa.